

WIR SUCHEN DICH...

... zur Verstärkung unseres Teams, eine/n neugierige/n

MitarbeiterIn Verkaufsinendienst

Als Dienstleistungsunternehmen für IT-Kommunikationslösungen konzipieren, realisieren und betreuen wir für unsere Kunden innovative und technisch anspruchsvolle Projekte.

Keynet AG ist Mitglied der Swiss IT Security Group, einer stark wachsenden Gruppe der DACH-Region. Aktuell umfasst die Swiss IT Security AG über 300 Mitarbeitende und ist in zwei Ländern tätig.

DEINE AUFGABEN

Du bist in dieser wichtigen Schnittstellenfunktion zwischen Sales und Engineering für die gesamtheitliche Betreuung der zugewiesenen Kunden zuständig.

- Regelmässiger telefonischer Kundenkontakt
- Erstellung von Lösungskonzepten in Zusammenarbeit mit dem Verkaufsaussendienst und der Technik
- Betreuung des Life-Cycle von Preisabklärungen mit den Herstellern über die Erstellung von Offerten bis hin zur Bestellung der Hard-/ Software

DEIN PROFIL

- Erfolgreicher Lehrabschluss als Kaufmann/-frau EFZ oder Verkauf EFZ
- Bereits erste Erfahrungen in der Funktion im Verkaufsinendienst gesammelt
- Sicherer Umgang mit der MS-Office Palette (Word, Excel, Outlook)
- Kenntnisse mit dem ERP System Navision (Microsoft Dynamics)
- Muttersprache Deutsch und von Vorteil Englischkenntnisse

DEINE WORK-LIFE-BALANCE – UNSERE KULTUR

- Dynamische und offene Du-Kultur – we are family!
- Raum für Deine persönliche Entwicklung, Initiative & Kreativität
- Du und Dein Know-How sind uns wichtig! Wir unterstützen dich in deiner Weiterbildung
- 5 Wochen Ferien sowie faire Löhne
- Arbeitsort in Luzern, gratis Parkplätze sind direkt vor dem Eingang

Du möchtest zukünftig mit uns zusammenarbeiten? Wir freuen uns auf Deine Bewerbung. Sende uns bitte Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen an:

hr@sits-group.ch

Keynet AG

Sarina Hitz / Teamlead HR
Staldenhof 18
6014 Luzern
Tel. +41 56 599 00 93

Direktbewerbungen werden bevorzugt

